

У КАЖДОЙ МОДЕЛИ СВОИ ЦЕЛИ

Сегодня на российском рынке мусоровозов сложилась ситуация, когда владелец компании, перевозящей ТБО, при приобретении новых машин сталкивается с непростым выбором. Два десятка продавцов предлагают в общей сложности с полсотни различных модификаций машин, различающихся по цене иногда в 5 раз. Разбираться в этом многообразии, определять назначение конкретных типов машин продолжаем на примере продукции компании «Меркатор Холдинг». В ТБО № 9, 2014 была опубликована первая статья о технике этой компании.

«Меркатор» производит мусоровозы, являющиеся плодом сотрудничества отечественных специалистов и европейского производителя – компании KAOUSSIS. Проведенная работа по адаптации европейских технологий к российским реалиям позволила обеспечить высокую надежность работы оборудования и высокую степень прессования смешанных ТБО. В производстве находится несколько типоразмеров му-

соровозов, каждый из которых позволяет выполнять задачу сбора и вывоза различного количества ТБО в разных условиях.

Начнем с самой маленькой машины – ЭД210Ф. Ее оборудование объемом 8 м³, смонтированное на шасси MITSUBISHI FUSO, предназначено для сбора и транспортировки ТБО до места дальнейшей перегрузки в транспортный мусоровоз. Ключевым моментом – это перегрузка. Данный мусоровоз с задней загрузкой не имеет особо выдающихся результатов в коэффициенте прессования (до 1:3), его козырем является маневренность. Использование такого мусоровоза целесообразно лишь в том случае, если к месту сбора ТБО невозможно подъехать машинам со стандартной шириной 2,5 м и длиной более 7 м, а также только в случае наличия перегрузки. Машина загружает в себя от 15 до 20 евроконтейнеров объемом 1100 л.

Следующая машина является более универсальной – это 12-кубовый мусоровоз на шасси общей массой 16 или 18 т. Для примера можно рассмотреть машину ЭД210 на шасси VOLVO FLL. По словам Р.В. Журавлева, заместителя директора ОАО «Мусороуборочная компания» (г. Краснодар), данная машина показала отличные результаты. При длине чуть более 7,5 м и колесной базе 3,8 м машина обладает маневренностью, о которой остается только мечтать водителям КамАЗов. Это качество позволяет использовать мусоровоз в самом центре Краснодара в условиях ограниченного пространства. Туда, где на КамАЗе приходилось совершать маневры в течение 5-10 мин., «вольво» подъезжает

зачастую с первого раза. При объеме бункера 12 м³ масса вывозимого мусора составляет от 5800 до 6800 кг, что сравнимо с 16–18-кубовой установкой российского производства. То есть эта машина может заменить не только маленькие ЗИЛы, используемые исключительно по причине небольших габаритов, но и стандартные 17-кубовые КамАЗы. (фото 1)

Описанные машины предназначены для работы в стесненных условиях, в районах со старой застройкой, в местах, куда въезд ограничен габаритами автомобиля.

Следующий тип мусоровоза – это 16–17 кубовые машины на двухосных шасси с максимальной массой 19 т (технически – 20–21 т). Это рабочие лошади в любом хозяйстве. Хорошая маневренность при достаточно большой грузоподъемности делает их основой многих парков. Вот как отзывается о работе машины ЭД310С, 17-кубового мусоровоза на базе SCANIA P250, заместитель директора саратовской компании ООО НПФ «Полигон», И.Г. Кулюдин: «В 2013 г. наша компания приобрела два мусоровоза на шасси SCANIA. За время эксплуатации мусоровозы KAOUSSIS показали себя с наилучшей стороны. За счет большого коэффициента прессования масса вывозимых ТБО доходит до 10–11 т (100–120 контейнеров объемом 1100 л), что позволило заменить два автомобиля отечественного производства одной машиной. За счет короткой базы автомобиля и высокой маневренности было сокращено время на перемещение в узких дворах. Профессионализм, индивидуальный подход, ответственность и оперативность в



Фото 1. Мусоровоз (12 м³) ЭД210 на базе VOLVO FLL



Фото 2. Мусоровоз (17 м³) ЭД310С на базе SCANIA P250

решении вопросов со стороны сотрудников компании «Меркатор» помогли нашей организации в реализации задач по развитию нашей компании». Действительно, 6–8 т – это масса, загружаемая в трехосные 20–22-кубовые машины отечественного производства. При большей производительности машина на базе SCANIA на 2 м короче, на 6 т легче и расходует более чем в 2 раза меньше горючего (фото 2).

Иногда 16 кубов – это мало. Например, когда помимо евроконтейнеров на площадке стоят 8-кубовые металлические «бункеры». И при этом подъезд к площадке не самый свободный. В этом случае мусоровоз объемом 19 м³ с «портальным подъемником» на трехосном шасси с задней поворотной осью (формула 6×2) будет идеальным решением. Подобную машину, ЭД510И на шасси IVECO STRALIS AD260, использует челябинская компания ООО «Эко-транс». Вот как комментирует работу машины директор компании И.А. Кушнерук: «Машина работает со строительным мусором с новостроек, из садов, с коммерческими объектами, работает в основном порталом. По сравнению с максимальным показателем российской установки на трехосном шасси, равным 9,2 т, данная машина берет 11,8 т. Рекорд IVECO – 18 т простого бытового мусора. Машина за одну «ходку» соберет объем ТБО, вывозимых двумя 16-кубовыми и одной 10-кубовой российской машиной. Самое главное преимущество – это грузоподъемность портальной установки – 5 т. Машина вывозит 5-кубовые контейнеры, полные строительного мусора с новостроек. Реально переламывает диваны, поддоны и т.д. Второе несомненное преимущество – это опрокидыватель евроконтейнеров. Он работает значительно быстрее за счет отсутствия гидравлики на прижиге гребенки, за счет большего хода без проблем поднимает контейнеры на 120 л. Нельзя сбрасывать со счетов и внешний вид. Управляющие компании понимают, что такая машина реально поднимает их престиж в глазах жителей. Также нужно отметить показатели расхода топлива: IVECO – 44 л/100 км, КамАЗ – 88 л/100 км».

Водители данной компании также отмечают, что маневренность машины позволяет заезжать со второго раза туда, где на других машинах приходилось делать по 5–6 подходов (фото 3).

Ну а в случае, если маневренность машины не является основным критерием, а основной задачей стоит сбор большого количества любого мусора, включая и ТБО, и КГМ из контейнеров объемом от 120 л до 8 м³, то идеальным решением будет использование мусоровоза с объемом бункера 23–24 м³, с объемом загрузочной ванны 3 м³, на шасси с колесной формулой 6×4. Примером может служить машина ЭД710М на шасси Mercedes Benz Actros 3336, проходящая испытания в МУП «Калужское специализированное автотранспортное предприятие». По словам и.о. директора А.А. Ерохина, мусоровоз показал высокие результаты по степени прессования мусора, а также надежную проходимость в условиях эксплуатации Калужского полигона ТБО и уверенную маневренность в городской черте. Машина за одну «ходку» брала в среднем 165 полных контейнеров 1100 л и порядка 10–12 м³ мусора вручную. При 23 кубовом бункере объем вывозимого мусора составил 192 м³, что дает коэффициент прессования 8,3 (фото 4).

В рамках данной статьи мы не в состоянии описать все технические особенности машин, выпускаемых нашей компанией. Мы постарались внести ясность в предназначение тех или иных машин для решения определенного типа задач, а также обозначить показатели производительности различных мусоровозов, руководствуясь которыми руководитель предприятия сможет сделать правильный выбор при покупке новой машины. А то, что машина должна быть новой, современной, нет никаких сомнений. Компании, которые начали эксплуатировать мусоровозы «Меркатор», увидели двух-трехкратную разницу в производительности по сравнению с отечественным оборудованием. И даже учитывая разницу в стоимости машин выгода все равно очевидна: меньший расход топлива, большая сила прессования, а также общая по-



Фото 3. Мусоровоз (19 м³) ЭД510И на базе IVECO STRALIS AD260



Фото 4. Мусоровоз (23–24 м³) ЭД710М на базе Mercedes Benz Actros 3336

вышенная надежность агрегатов позволяют компенсировать разницу в цене уже в первые полтора-два года. А дальше машина работает в чистый плюс. Более того, при сравнении цены на машины «Меркатор» с более именитыми брендами оказывается, что при тех же показателях объемов перевозимых ТБО, при той же надежности и качестве комплектующих наши машины оказываются на 400 000–600 000 руб. дешевле. Кто-то, безусловно, готов переплатить за бренд, а иные готовы платить только за качество. Мы уверены, что сможем удовлетворить потребности и тех и других. ♻️

ООО «МЕРКАТОР ХОЛДИНГ»
123001, Москва,
Мамоновский пер., д. 4
8 (800) 505 40 40
+7 (495) 933 72 79
www.merkatorgroup.ru
holding@merkatorgroup.ru